

Digitale Souveränität

Hype oder Paradigmenwechsel?

Agenda & Vorstellung der Referenten

Agenda

Vorstellung der Referenten

Begriffseinordnung: Handlungsfelder digitaler Souveränität

Rechtliche Fragen am Beispiel der Finanzindustrie

Herausforderungen bei der Beschaffung souveräner IT

Zusammenfassung

Q&A



Referenten



Dr. Till Contzen
Co-Lead Digital Law
Rechtsanwalt | Partner (Deloitte Legal)

Tel.: +49 697 1918 8439
E-Mail: tcontzen@deloitte.de



Dr. Hannes Bracht
Banking & Finance
Rechtsanwalt | Partner (Deloitte Legal)

Tel.: +49 697 1918 8432
E-Mail: hbracht@deloitte.de



Daniel Lettmayer
Technology & Transformation
Senior Specialist Lead (Deloitte GmbH)

Tel.: +49 699 7137 1176
E-Mail: dlettmayer@deloitte.de

Begriffseinordnung

Handlungsfelder digitaler Souveränität

Was bewegt Organisationen zum Handeln?

Regulatorische und technologische Risiken im Fokus der Souveränitätsdiskussionen – Geopolitik wird häufig außerhalb des direkten Einflussbereichs wahrgenommen

Souveränitäts-Trigger und Risiken im Fokus



Was bewegt Organisationen zum Handeln?

Regulatorische und technologische Risiken im Fokus der Souveränitätsdiskussionen – Geopolitik wird häufig außerhalb des direkten Einflussbereichs wahrgenommen

Souveränitäts-Trigger und Risiken im Fokus



Was bewegt Organisationen zum Handeln?

Regulatorische und technologische Risiken im Fokus der Souveränitätsdiskussionen – Geopolitik wird häufig außerhalb des direkten Einflussbereichs wahrgenommen

Souveränitäts-Trigger und Risiken im Fokus



Das Souveränitäts-Dilemma des Entscheiders

Entscheidungsträger müssen regulatorische und geopolitische Zwänge mit Transformations- und Technologie-Zielen zusammen bringen

Abwägungen

Externe Druckpunkte



Souveränität: Etablierte Ökosysteme werden durch geopolitische Ereignisse herausgefordert



Regulatorische Vorgaben: Neue, jedoch noch unklare Anforderungen für viele Branchen – Compliance durch Gesetze und Richtlinien sicherstellen.



Komplexität des Technologie-Stacks: Es geht um mehr als die Einführung eines neuen Cloud-Produkts – revisionssichere, souveräne Betriebsprozesse sind erforderlich.

Souveränitäts-
Compliance

BALANCE

Wertgenerierung &
Innovationskraft

Interne Prioritäten

Wertrealisierung aus Technologie-Investitionen: Möglichst schneller ROI bei ERP, Cloud, KI-Vorhaben, um Effizienzpotenziale zu nutzen.

Strategische Narrative & Marktausrichtung: Cloud-Entscheidungen beeinflussen die Marktwahrnehmung und die Dynamik im Ökosystem.

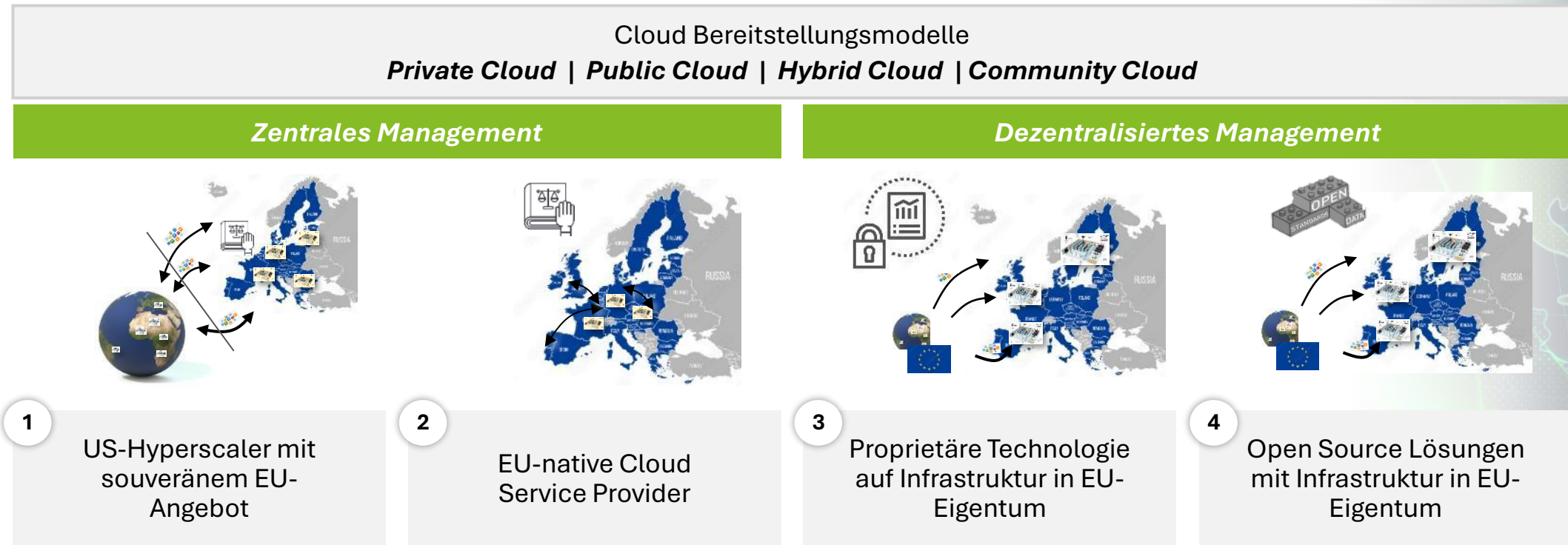
Betriebliche Resilienz & KI-Bereitschaft: KI-Fähigkeiten sichern während der digitalen und souveränen Transformation.



Souveräne Cloud-Architekturen

Souveräne Cloud-Architekturen können in vier Archetypen unterteilen werden, die unterschiedliche Anforderungen adressieren. Identifizierte Risiken werden dabei durch neue Service-Angebote der Cloud-Provider aufgegriffen.

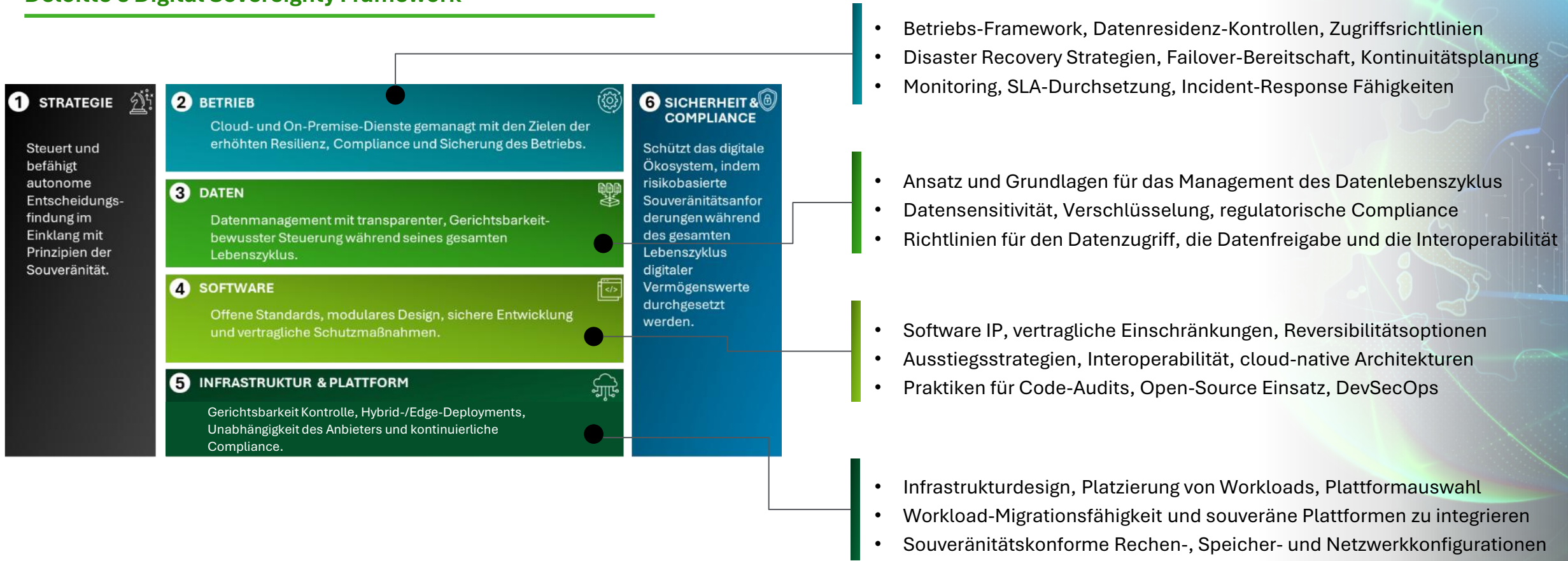
Entstehende souveräne Cloud-Architekturen



Ansatz für Digitale Souveränität

Unsere Experten aus verschiedenen Bereichen – von Strategie über Beratung bis hin zu Managed Services – haben ein ganzheitliches Rahmenwerk entwickelt, das Organisationen durch die enorme Komplexität des Themas führt

Deloitte's Digital Sovereignty Framework



Tool zur beschleunigten Umsetzung

Um sich der Digitalen Souveränität zu nähern, nutzen wir eine Sammlung von KI-Agenten, um spezifische Anforderungen und eine Roadmap zur Umsetzung zu definieren

Deloitte's Digital Sovereignty Navigator - SONA

Bewertung der unternehmensspezifischen Risiken im Zusammenhang mit Souveränität anhand unseres Frameworks für Digitale Souveränität

- **Regulatorische Treiber, Cloud-Architekturen und Lösungsansätze** der Anbieter verstehen, die Ihren Sektor prägen.
- **Kritische Workloads, Risikoszenarien** und die souveräne Basis für Ihr Unternehmen identifizieren.
- **Compliance-Anforderungen, Sicherheit und wirtschaftliche Aspekte** diskutieren – mit umsetzbaren Migrationspfaden.

Unterstützt von:



SONA

Deloitte's KI-basiertem Sovereignty Navigator-Tool



Praxisbeispiele im regulierten Umfeld

Souveräne Cloud Infrastruktur für SANA-Klinikum mit STACKIT*

Sana ist ein führender deutscher Gesundheitsdienstleister mit mehr als 41.000 Beschäftigten und 46 Krankenhäusern. Sana befindet sich in einer digitalen Transformation, die durch Anforderungen für die elektronische Patientenakte getrieben ist.

Zielsetzung: Aufbau einer zusätzlichen souveränen Cloud Plattform, für kritische Dienste, im Rahmen einer bestehenden Hybrid- und Multicloud-Strategie, auf der Basis von STACKIT



Datensouveränität: Aspekte der DSGVO, BSI-C5 und Krankenhauszukunftsgesetz mit der Anforderung, Patientendaten in der EU zu belassen.



Zentrale Cloud-Plattform benötigt, um zukünftige IT-Services standortübergreifend und souverän anbieten zu können.



Aufbau einer skalierbaren Umgebung (Kubernetes Container) für den Rollout weiterer IT-Services.



Aufbau einer Partnerschaft: Partnerschaft mit STACKIT und Deloitte als Beratungspartner für Konzeption und Implementierung.



Skill-Aufbau im eigenen Haus, um die neue, souveräne Plattform langfristig eigenständig betreiben zu können.

* Deutscher Cloud Service Provider im Besitz der Schwarz Gruppe

Souveräne Cloud Infrastruktur bei einer öffentlichem europäischen Finanzinstitution unter Nutzung eines EU-Cloud Providers

Ein großes europäisches öffentliches Finanzinstitut hat seine Cloud Risiken für kritische Dienste in der U.S. Cloud angesichts geopolitischer Veränderungen neu bewertet, mit dem Ergebnis einer überarbeiteten Cloud-Strategie, um die digitale Souveränität zu stärken sowie Abhängigkeitsrisiken bei kritischen Diensten zu mindern.

Zentrale Herausforderungen:

- Die veränderte geopolitische Lage im Jahr 2025 führte zu einer erhöhten Risikoexposition im Cloud-Bereich, insbesondere aufgrund der Abhängigkeit von in den USA ansässigen Hyperscalern
- Erhöhte Risiken hinsichtlich Souveränität (Verfügbarkeit) und Anbieterabhängigkeit (Vendor-Lockin), die geschäftskritische Dienste in der U.S. Cloud betreffen
- Notwendigkeit der Ermittlung geeigneter Maßnahmen zur Risikominderung
- Prüfung alternativer Hosting- und Cloud-Service-Modelle zur Risikomitigation
- Ziel: Klarer Fahrplan zur Risikominderung sowie Definition eines Umsetzungsplan

Ergebnis:

- Identifikation betroffener kritischer Dienste und Überarbeitung der Cloud-Strategie, mit Fokus auf digitale Souveränität und Risikominderung
- Implementierung einer „Sovereign Cloud Landing Zone“ bei einem EU-nativen Cloud-Anbieter, die die Migration ausgewählter kritischer Dienste ermöglicht und Abhängigkeitsrisiken reduziert
- Reduzierte Risiken im Zusammenhang mit der Abhängigkeit von U.S.-Anbietern und verbesserte Resilienz für cloudbasierte kritische Dienste

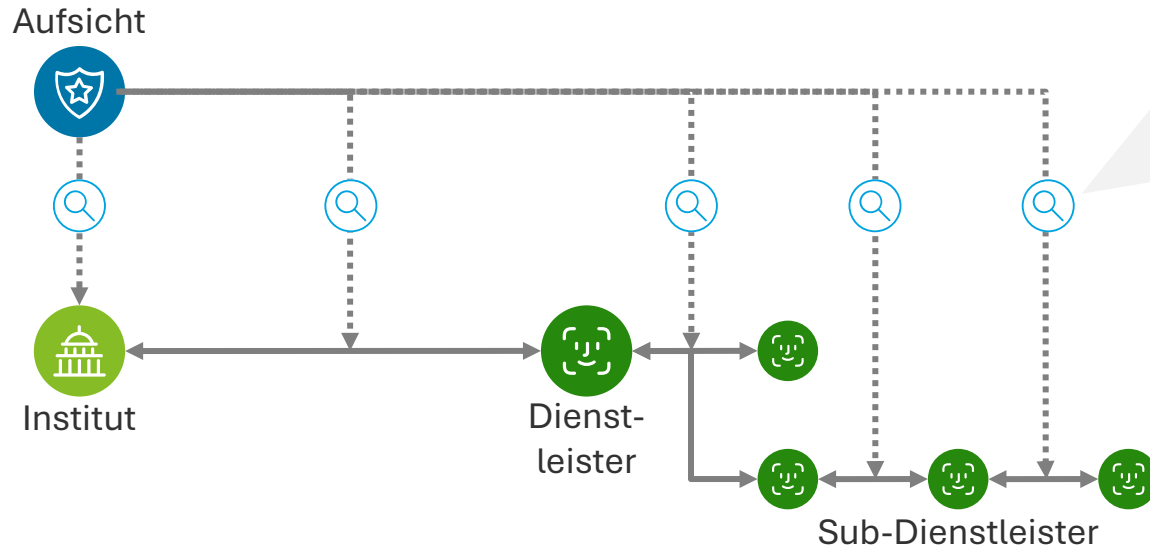
Rechtliche Fragen

am Beispiel der Finanzindustrie

Beispiel Finanzindustrie

Aufgrund der hohen Regulierungsdichte und gesamtwirtschaftlichen Bedeutung ist die Diskussion von digitaler Souveränität in der Finanzindustrie von besonderer Bedeutung.

Grundprinzip der Beaufsichtigung im digitalen Umfeld



Zentrale Regelungsmechanismen im Bankenbereich

- Kreditwesengesetz („KWG“)
- Digital Operational Resilience Act („DORA“)
- Leitlinien zu Auslagerungen der European Banking Authority („EBA“)
- Mindestanforderungen an das Risikomanagement („MaRisk“) der Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht („BaFin“)
- Aufsichtsmitteilung zu Auslagerungen an Cloud-Anbietern der BaFin
- Leitfaden zur Auslagerung von Cloud-Diensten an Cloud-Anbieter der Europäischen Zentralbank („EZB“)

Beispiel Finanzindustrie

„Digitale Souveränität“ selbst ist kein (bank-)aufsichtsrechtlicher Begriff, aber eine Reihe von Anforderungen zahlt auf die digitale Souveränität und bietet Anknüpfungspunkte für eine best practice auch im unregulierten Bereich.

Beispielhafte Anforderungen an vertragliche Regelungen, Risikoanalyse und Exit

„Das Institut bleibt bei einer Auslagerung für die Einhaltung der vom Institut zu beachtenden gesetzlichen Bestimmungen verantwortlich.“

„Mit Blick auf Weiterverlagerungen sind möglichst Zustimmungsvorbehalte des auslagernden Instituts oder konkrete Voraussetzungen, wann Weiterverlagerungen einzelner Arbeits- und Prozessschritte möglich sind, im Auslagerungsvertrag zu vereinbaren.“

„Die Auslagerungsvereinbarung sollte die Übertragung der ausgelagerten Funktion an einen anderen Dienstleister oder ihre Reintegration in das Institut oder Zahlungsinstitut ermöglichen. Zu diesem Zweck sollten in der schriftlichen Auslagerungsvereinbarung folgende Regelungen enthalten sein: ...“

„Im Rahmen der Risikoanalyse soll grundsätzlich Folgendes betrachtet werden: ... Konzentrationsrisiken ... Zugriffsmöglichkeiten auf Daten durch andere Jurisdiktionen ...“

„Bei der Ermittlung und Bewertung der ... genannten Risiken berücksichtigen Finanzunternehmen ...:
a) Verträge mit einem IKT-Drittdienstleister, der nicht ohne Weiteres ersetzbar ist; oder
b) mehrfache vertragliche Vereinbarungen ... mit demselben IKT-Drittdienstleister oder mit eng verbundenen IKT-Drittdienstleistern.“

„Für IKT-Dienstleistungen, die kritische oder wichtige Funktionen unterstützen, richten Finanzunternehmen Ausstiegsstrategien ein. ... Finanzunternehmen stellen sicher, dass sie aus vertraglichen Vereinbarungen ausscheiden können, ohne:
a) Unterbrechung ihrer Geschäftstätigkeit,
b) Einschränkung der Einhaltung regulatorischer Anforderungen,
c) Beeinträchtigung der Kontinuität und Qualität ihrer für Kunden erbrachten Dienstleistungen.“

Beispiel Finanzindustrie

Die europäische Aufsicht sieht die Konzentration von IKT-Dienstleistungen bei einigen Anbietern und die daraus folgende Abhängigkeit als so gravierend an, dass diese Anbieter selbst beaufsichtigt werden (müssen).

Liste sog. „kritischer IKT-Drittdienstleister“ i.S.v. Art. 31 ff. DORA



JOINT COMMITTEE OF THE EUROPEAN
SUPERVISORY AUTHORITIES

In accordance with Article 31(9) of the Digital Operational Resilience Act, the list of designated critical ICT third-party service providers at Union level (in alphabetic order) is the following:

- Accenture plc
- Amazon web Services EMEA Sarl
- Bloomberg L.P.
- Capgemini SE
- Colt Technology Services
- Deutsche Telekom AG
- Equinix (EMEA) B.V.
- Fidelity National Information Services, Inc.
- Google Cloud EMEA Limited
- International Business Machine Corporation
- InterXion HeadQuarters B.V.
- Kyndryl Inc.
- LSEG Data and Risk Limited
- Microsoft Ireland Operations Limited
- NTT DATA Inc.
- Oracle Nederland B.V.
- Orange SA
- SAP SE
- Tata Consultancy Services Limited

Herausforderungen

bei der Beschaffung von souveräner IT

Leitplanken für rechtssichere Beschaffung souveräner IT

Definition der Souveränitätsgründe



Leitplanken für rechtssichere Beschaffung souveräner IT

Beschreibung des Zielbildes

- **Smarte Souveränität:** Intelligente Definition souveräner Lösungen – Nachhaltigkeit (Dauer, Kosten, Innovationsfähigkeit). Hieraus folgt regelmäßig Unterstützung hybrider Konzepte und schnellen Wandels, klare Trennung von Muss- und Soll-Anforderungen, sowie flexibel steuerbare „Schieberegler“.
- **Technische Anforderungen:** Ableitung der technischen Anforderungen aus den gesetzlichen und regulatorischen Vorgaben – harte Vorgaben (je nach Jurisdiktion u.U. (stark) divergierend) sowie darüber hinausgehende Anforderungen, die das Unternehmen an sich selbst stellt (weiche Vorgaben).
- **Etablierte Standards:** EU Cloud Sovereignty Framework, BSI Kriterien u.Ä. unterstützen Vergleichbarkeit und Kontrollpunkt.

SOVEREIGNITY STANDARD	INHALTLICHER FOKUS	RELEVANZ FÜR SOVEREIGN IT
EU Cloud Sovereignty Framework	Rechtsbindung, Datenkontrolle, Zugriffsrisiken	Grundlage für EU-weite Anforderungen
BSI Souveränitätskriterien (2026)	Technische & operative Mindestanforderungen	Nationaler Maßstab für Behörden & Kritische Infrastruktur
C5-Kriterien	Cloud-spezifische Sicherheits- und Auditstandards	Nachweisbarkeit & Prüfpflichten
Sovereign Cloud Stack (SCS)	Offene Architektur, Föderation, Interoperabilität	Technische Grundlage für Gaia-X-konforme Cloud
...

Leitplanken für rechtssichere Beschaffung souveräner IT

Arten und Wege der Beschaffung

Direktbeschaffung



- Schnelles und kostengünstigeres Beschaffungsverfahren durch kürzere, informellere Entscheidungswege
- Freie Anbieterwahl, keine Festlegung auf kleinen Kreis von Ausschreibungsteilnehmern
- *Jedoch:* geringe Markttransparenz, tendenziell höhere laufende Kosten mangels Wettbewerb

Bei kleineren Beschaffungen oder hochstandardisierten Lösungen

Ausschreibung

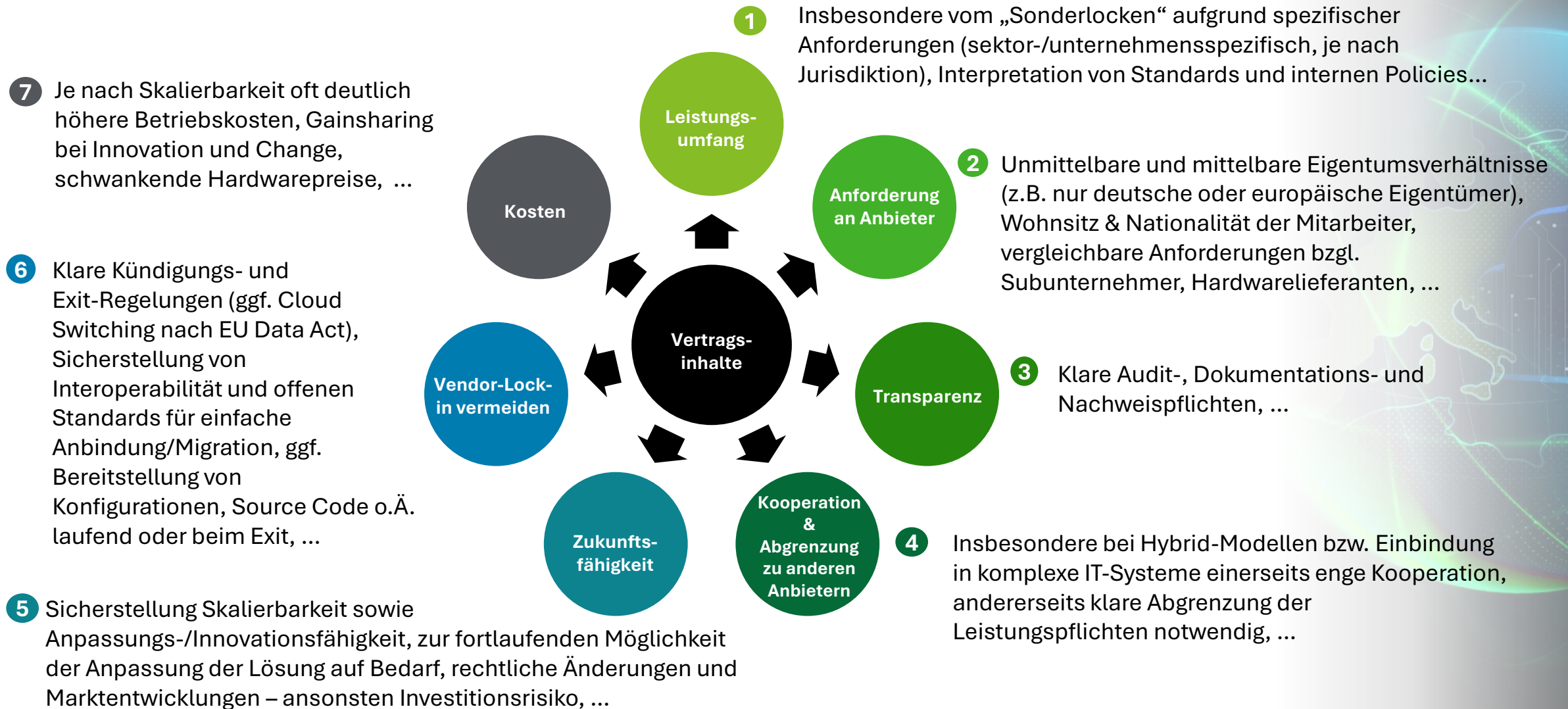


- Transparenz im Wettbewerb / Vergleichbarkeit von Anbietern erhöht die Chance, optimal passende Leistungen zu guten Konditionen zu beziehen
- Nachvollziehbare Entscheidungsprozesse & Compliance bei der Beauftragung
- *Jedoch:* je nach Ausgestaltung zeitintensivere Ausschreibungsverfahren (RfI, RfP, BAFO, Endverhandeln)

Bei großvolumigen Beschaffungen oder stark zugeschnittenen Lösungen

Leitplanken für rechtssichere Beschaffung souveräner IT

Besondere Anforderungen an die Vertragsinhalte



Leitplanken für rechtssichere Beschaffung souveräner IT

Migration & Go-Live

Migration



Klare **Abnahmekriterien** im Hinblick auf **Migrationsleistungen**, insb. mit Blick auf **Souveränitätsanforderungen**.



Gesteigerte Anforderungen an **Nachvollziehbarkeit** der einzelnen Migrationsschritte.



Soweit möglich, Vermeidung von **Datentransfers** nach außerhalb der Zielregion.



Lösungsrechte (Kündigung, Rücktritt o.ä.) bei Verstößen gegen vereinbarte Souveränitätsanforderungen im Rahmen der Migration.

Go-Live



Produktivbetrieb erst nach **Abnahme** auch aller souveränitätsspezifischen Kriterien.



Für Übergangszeitraum kurz nach Go-Live („**Hypercare**“): ggf. Parallelbetrieb mit / Fallback auf Altsysteme erforderlich – auch insoweit muss Souveränität gewährleistet sein.



Löschzertifikate bzgl. Daten auf Altsystemen (insb., soweit diese bislang auf Systemen außerhalb der neuen Zielregion lagen).



Sicherstellung der Einhaltung der Souveränitätsanforderungen auch durch **Support-/Admin-Personal** sowie auf **Control-Plane-Ebene** (Identity Management, Auditing, Monitoring, Provisioning).

Zusammenfassung

Kernaussagen und Handlungsaufruf



Deloitte Thought Leadership zu Digitaler Souveränität

Unsere aktuellen Insights zur digitalen Souveränität in wichtigen Branchen und Technologiebereichen

Overarching



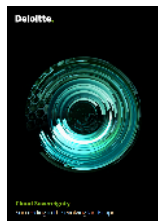
Strategy, Sovereignty and Silicon
How Sovereign AI Capabilities Can Increase European Competitiveness

[White Paper \(2026\)](#)



Das digitale Deutschland im Jahr 2035
Technologische Souveränität, globale Innovationskraft und KI in vier Szenarien

[White Paper \(2025\)](#)



Cloud Sovereignty
Succeeding in the evolving landscape

[White Paper \(2025\)](#)



K-shaped globalization
How geopolitics is reshaping trade and investment corridors

[White Paper \(2026\)](#)

Sector



The Future of Defense 2040
Vier Szenarien für Europas künftige Sicherheitsarchitektur

[White Paper \(2026\)](#)



Akuter Handlungsbedarf im Gesundheitswesen
Erhöhung der Cyberresilienz von Krankenhäusern

[White Paper \(2025\)](#)



TMT Industry Briefing
Jeder Zweite sorgt sich um Deutschlands technologische Unabhängigkeit

[Industry Briefing \(2025\)](#)



Supply-Chain-Resilienz
Status quo und Ausblick für den Groß- und Außenhandel

[White Paper \(2025\)](#)

Ecosystem



Deloitte & AWS
Unlocking Europe's Competitiveness with Sovereign Cloud
The Path to a trusted Digital Future

[White Paper \(2026\)](#)



Deloitte & Intel
Private Cloud Renaissance
The Power of Next-Generation Infrastructure

[White Paper \(2025\)](#)



Deloitte, ServiceNow & STACKIT
Compliant, Controlled, Confident:
The Next Era of Data and AI Sovereignty


[White Paper \(2025\)](#)



Deloitte & Oracle
Moderne Finanzsteuerung in Krankenhaus, Klinik & Praxis

[White Paper \(2025\)](#)

Q&A



Vielen Dank
für Ihre
Aufmerksamkeit

Deloitte Legal

Ihr Kontakt



Dr. Till Contzen
Co-Lead Digital Law
Rechtsanwalt | Partner (Deloitte Legal)

Tel.: +49 697 1918 8439
E-Mail: tcontzen@deloitte.de



Dr. Hannes Bracht
Banking & Finance
Rechtsanwalt | Partner (Deloitte Legal)

Tel.: +49 697 1918 8432
E-Mail: hbracht@deloitte.de



Daniel Lettmayer
Technology & Transformation
Senior Specialist Lead (Deloitte GmbH)

Tel.: +49 699 7137 1176
E-Mail: dlettmayer@deloitte.de



Deloitte Legal bezieht sich auf die Rechtsberatungspraxen der Mitgliedsunternehmen von Deloitte Touche Tohmatsu Limited, deren verbundene Unternehmen oder Partnerfirmen, die Rechtsdienstleistungen erbringen.

Deloitte bezieht sich auf Deloitte Touche Tohmatsu Limited (DTTL), ihr weltweites Netzwerk von Mitgliedsunternehmen und ihre verbundenen Unternehmen (zusammen die „Deloitte-Organisation“). DTTL (auch „Deloitte Global“ genannt) und jedes ihrer Mitgliedsunternehmen sowie ihre verbundenen Unternehmen sind rechtlich selbstständige und unabhängige Unternehmen, die sich gegenüber Dritten nicht gegenseitig verpflichten oder binden können. DTTL, jedes DTTL-Mitgliedsunternehmen und verbundene Unternehmen haften nur für ihre eigenen Handlungen und Unterlassungen und nicht für die der anderen. DTTL erbringt selbst keine Leistungen gegenüber Kunden. Weitere Informationen finden Sie unter www.deloitte.com/de/UeberUns.

Deloitte bietet branchenführende Leistungen in den Bereichen Audit und Assurance, Steuerberatung, Consulting, Financial Advisory und Risk Advisory für nahezu 90% der Fortune Global 500®-Unternehmen und Tausende von privaten Unternehmen an. Rechtsberatung wird in Deutschland von Deloitte Legal erbracht. Unsere Mitarbeitenden liefern messbare und langfristig wirkende Ergebnisse, die dazu beitragen, das öffentliche Vertrauen in die Kapitalmärkte zu stärken, die unsere Kunden bei Wandel und Wachstum unterstützen und den Weg zu einer stärkeren Wirtschaft, einer gerechteren Gesellschaft und einer nachhaltigen Welt weisen. Deloitte baut auf eine über 175-jährige Geschichte auf und ist in mehr als 150 Ländern tätig. Erfahren Sie mehr darüber, wie die rund 470.000 Mitarbeitenden von Deloitte das Leitbild „making an impact that matters“ täglich leben: www.deloitte.com/de.

Diese Veröffentlichung enthält ausschließlich allgemeine Informationen und weder die Deloitte Legal Rechtsanwaltsgesellschaft mbH noch Deloitte Touche Tohmatsu Limited („DTTL“), ihr weltweites Netzwerk von Mitgliedsunternehmen noch deren verbundene Unternehmen (zusammen die „Deloitte Organisation“) erbringen mit dieser Veröffentlichung eine professionelle Dienstleistung. Diese Veröffentlichung ist nicht geeignet, um geschäftliche oder finanzielle Entscheidungen zu treffen oder Handlungen vorzunehmen. Hierzu sollten Sie sich von einem qualifizierten Berater in Bezug auf den Einzelfall beraten lassen.

Es werden keine (ausdrücklichen oder stillschweigenden) Aussagen, Garantien oder Zusicherungen hinsichtlich der Richtigkeit oder Vollständigkeit der Informationen in dieser Veröffentlichung gemacht, und weder DTTL noch ihre Mitgliedsunternehmen, verbundene Unternehmen, Mitarbeiter oder Bevollmächtigten haften oder sind verantwortlich für Verluste oder Schäden jeglicher Art, die direkt oder indirekt im Zusammenhang mit Personen entstehen, die sich auf diese Veröffentlichung verlassen. DTTL und jede ihrer Mitgliedsunternehmen sowie ihre verbundenen Unternehmen sind rechtlich selbstständige und unabhängige Unternehmen.