



**Acuerdo de Libre Comercio Mercosur-UE**  
**Oportunidad Histórica para el Comercio Transatlántico**  
**ante su Firma**

**Publicado: enero de 2026**

El 17 de enero de 2026 está prevista la firma del acuerdo de libre comercio entre la Unión Europea y Mercosur por parte de los Estados del Mercosur en Asunción, Paraguay – des-pués de más de 25 años de negociaciones. Esto abre oportunidades significativas para las empresas alemanas en una de las regiones económicas más dinámicas del mundo. ¿Está preparado?

# Desarrollos Actuales: Un Hito por Delante

La firma por parte de los Estados del Mercosur prevista para el 17 de enero de 2026 en Asunción, Paraguay, marcará un hito decisivo en las relaciones económicas transatlánticas.

El Acuerdo de Libre Comercio Mercosur-UE establecerá una de las zonas de libre comercio más grandes del mundo – un área económica con más de 700 millones de consumidores y un PIB combinado de más de 20 billones de euros.

Los Estados del Mercosur – Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay – representan en conjunto un mercado con un enorme potencial de crecimiento e importancia estratégica para las empresas alemanas.

**Importante tener en cuenta:** *El acuerdo general aún requiere la ratificación por parte de los Estados miembros de la UE y de los parlamentos de los países del Mercosur – un proceso que puede llevar meses o incluso años. No obstante, ciertas disposiciones que corresponden a la competencia exclusiva de la UE podrán aplicarse provisionalmente tras la aprobación del Consejo de la UE. Esto concierne particularmente a áreas que caen dentro de la competencia exclusiva de la UE. Los temas tratados en este artículo son de naturaleza compleja y solo pueden presentarse de forma resumida y como visión general. Las afirmaciones contenidas en este artículo no pueden sustituir a análisis más detallados de situaciones concretas. Este artículo no debe utilizarse como base para tomar decisiones o medidas concretas.*

## Elementos Centrales del Acuerdo

- Eliminación gradual de aranceles sobre más del 90% de las mercancías durante un período de transición de hasta diez años
- Acceso facilitado al mercado para servicios y contratación pública
- Armonización de estándares técnicos y reconocimiento mutuo de certificaciones
- Protección de indicaciones geográficas
- Compromisos vinculantes de sostenibilidad que abarcan protección ambiental, acción climática y derechos laborales, con mecanismos de cumplimiento incluidos

Disposiciones de protección de inversiones y mecanismos de resolución de controversias

# Impacto Práctico: Qué Cambiará Concretamente

## Para Empresas Alemanas en América Latina

### Industria Automotriz

La industria automotriz alemana y sus proveedores se beneficiarán de varias maneras: los aranceles sobre vehículos y componentes, que actualmente pueden alcanzar hasta el 35%, se eliminarán gradualmente. Según las normas de origen específicas para cada producto, los vehículos terminados pueden contener hasta un 45 % de contenido no originario, permitiéndose la acumulación total dentro de los dos bloques. Los mecanismos de cooperación normativa contribuirán a reducir la duplicación de ensayos y a acelerar el lanzamiento de nuevos modelos. Esto es particularmente relevante para Brasil como mercado automotriz significativo y como ubicación de producción. Los fabricantes alemanes podrán optimizar sus cadenas de suministro y utilizar las capacidades de producción de manera más eficiente.

### Ingeniería Mecánica y de Plantas

América Latina está invirtiendo masivamente en infraestructura e industrialización. Las empresas alemanas de ingeniería mecánica pueden beneficiarse de reducciones arancelarias que rondan el 14%, y en algunos casos alcanzan hasta el 20 %, según la categoría del producto. Existe una gran demanda de plantas de procesamiento de alimentos, equipos de minería, maquinaria de construcción y tecnología de producción. Los procedimientos de certificación simplificados aceleran significativamente la implementación de proyectos.

### Industria Química

Se espera que la industria química ahorre cada año cientos de millones de euros en aranceles. Los productos químicos especializados, farmacéuticos y agroquímicos se beneficiarán particularmente del mejor acceso al mercado. Brasil y Argentina, como importantes naciones agrícolas, ofrecen un gran potencial para productos de protección de cultivos y fertilizantes.

### Energía y Tecnología Energética

La región del Mercosur tiene un enorme potencial para el sector de energías renovables – desde la energía hidroeléctrica hasta la energía solar y eólica. La experiencia alemana en generación de energía, infraestructura de redes, tecnologías de almacenamiento y soluciones de redes inteligentes tiene gran demanda. El acuerdo facilita la exportación de turbinas, transformadores y tecnología de control, así como la participación en proyectos de infraestructura.

## Para Empresas Latinoamericanas en Alemania y Europa

### Materias Primas y Minería

La región del Mercosur es rica en materias primas críticas – incluyendo litio, cobre, mineral de hierro y tierras raras, esenciales para la transición energética y la resiliencia industrial euro-pea. El acuerdo facilita la exportación a la UE de estos materiales estratégicamente importantes para la industria europea, entre ellas el litio (Argentina), el cobre y las tierras raras (Brasil), y apoya las cadenas de valor locales. Al mismo tiempo, surgen oportunidades para empresas conjuntas dedicadas al procesamiento adicional y refinación.

### Agricultura y Alimentos

Brasil y Argentina se encuentran entre los principales productores agrícolas del mundo. El acuerdo abre el mercado de la UE a productos como la carne (de res y de ave), el azúcar, el etanol, entre otros productos agrícolas – aunque con períodos de transición y cuotas. Los consumidores europeos se benefician de una mayor variedad y competencia.

### Servicios Financieros y Seguros

Los bancos y las compañías de seguros latinoamericanos que ya están presentes en España y Portugal podrán expandir sus actividades en Alemania y otros mercados de la UE. El acuerdo establece normas más claras para servicios financieros transfronterizos y facilita el establecimiento de sucursales. En particular, las instituciones financieras brasileñas y argentinas poseen una considerable experiencia en mercados emergentes.

### Telecomunicaciones y Servicios Digitales

Las empresas de telecomunicaciones latinoamericanas se encuentran entre las más grandes del mundo. El acuerdo mejora el acceso al mercado para los servicios de telecomunicaciones y las ofertas digitales en ambas direcciones, y promueve la cooperación para la expansión de la tecnología 5G y la digitalización.

### Industria Automotriz

Brasil se ha consolidado como un importante productor automotriz y es tanto una ubicación de producción para fabricantes internacionales como el hogar de sus propios proveedores automotrices. El acuerdo permite a los fabricantes y proveedores brasileños un mejor acceso al mercado de la UE, mientras que simultáneamente crea oportunidades para la cooperación de producción germano-brasileña.

# Áreas de Acción Concretas para Empresas

La firma del 17 de enero es un hito importante, pero solo el comienzo. Aunque algunas partes del acuerdo entrarán en vigor inmediatamente, la ratificación e implementación completas tomarán tiempo. Las empresas deben aprovechar esta fase para posicionarse estratégicamente:

## 1. Análisis Estratégico de Mercado

- Identificación de oportunidades de negocio concretas en mercados objetivo
- Evaluación de ventajas competitivas a través de la eliminación de aranceles
- Análisis de requisitos regulatorios en jurisdicciones objetivo
- Revisión de qué disposiciones son inmediatamente aplicables

## 2. Reglas de Origen y Optimización de Cadena de Suministro

- Revisión de reglas de origen preferenciales para sus productos
- Optimización de cadenas de valor para maximizar beneficios arancelarios
- Documentación y certificación de pruebas de origen
- Preparación para la implementación gradual de reducciones arancelarias

## 3. Entrada al Mercado y Estructuración

- Selección de estrategias óptima de entrada al mercado (exportación, empresa conjunta, subsidiaria)
- Estructuración fiscalmente eficiente de actividades transfronterizas
- Consideración de acuerdos de doble tributación e incentivos locales
- Uso de la fase de transición para construir presencia local

#### **4. Diseño de Contratos y Cumplimiento**

- Adaptación de contratos de suministro y distribución a nuevas condiciones marco
- Implementación de estructuras de cumplimiento para anticorrupción y control de exportaciones
- Consideración de particularidades locales de derecho laboral y societario
- Preparación para procedimientos aduaneros cambiantes

#### **5. M&A y Asociaciones**

- Identificación de objetivos de adquisición adecuados o socios de empresa conjunta
- Due diligence considerando particularidades locales
- Estructuración y negociación de transacciones transfronterizas
- Utilización de disposiciones mejoradas de protección de inversiones

#### **6. Entorno Regulatorio**

- Permisos y licencias específicos del sector
- Aprobaciones de productos y evaluaciones de conformidad
- Protección de datos y seguridad informática en flujos de datos transfronterizos
- Monitoreo de procesos de ratificación en países individuales

# Cómo Podemos Apoyarle

En Deloitte Legal, contamos con una red única que conecta Alemania con España y toda la región latinoamericana. Nuestro Spanish/LATAM Desk es su puente hacia los mercados del Mercosur y más allá.

## Nuestros Servicios de Asesoría

### Asesoría Legal a través de Deloitte Legal

- Derecho societario y transacciones de M&A en Alemania y América Latina
- Diseño de contratos para relaciones comerciales y de cooperación internacional
- Estrategias de entrada al mercado y asesoría de estructuración
- Derecho comercial y aduanero, reglas de origen y acuerdos preferenciales
- Cumplimiento corporativo y control de exportaciones
- Derecho laboral y destacamientos
- Derecho informático y protección de datos en actividades transfronterizas
- Resolución de controversias y procedimientos de arbitraje

### Asesoría a través de Deloitte:

- Estructuración fiscal y optimización de inversiones transfronterizas
- Asesoría aduanera y de comercio exterior, precios de transferencia
- Análisis de mercado y evaluaciones de ubicación
- Due diligence y asesoría de transacciones (Financiera, Fiscal, Legal)
- Identificación y evaluación de objetivos de adquisición y socios
- Apoyo operativo en desarrollo de mercado
- Sistemas de cumplimiento y auditoría interna

# Nuestro Enfoque de Asesoría

Le apoyamos tanto desde Alemania como sobre el terreno a través de nuestros colegas de Deloitte Legal en América Latina. Con oficinas en Argentina, Brasil, Chile, Costa Rica, República Dominicana, Ecuador, El Salvador, Guatemala, Honduras, Colombia, México, Nicaragua, Paraguay, Perú, Uruguay y Venezuela, cubrimos casi todas las jurisdicciones de habla hispana – incluyendo los cuatro Estados del Mercosur.

Esta presencia nos permite proporcionar:

- Asesoría en alemán, inglés y español
- Comprensión de prácticas comerciales locales y particularidades culturales
- Coordinación de proyectos complejos multijurisdiccionales
- Ejecución eficiente de proyectos mediante equipos locales en cada país
- Estándares de calidad uniformes en todas las jurisdicciones

## Su Spanish/LATAM Desk en Deloitte Legal

Nuestro Deloitte Legal Spanish/LATAM Desk está dirigido por **Felix Felleisen** y **Pedro Vera Martínez**, quienes conjuntamente poseen amplia experiencia en mandatos germano-latinoamericanos.

**Pedro Vera Martínez**, Senior Associate en la práctica de Corporate/M&A, está admitido como abogado (Rechtsanwalt) en Alemania y como Abogado en España y México. Asesora en transacciones de M&A nacionales y transfronterizas, inversiones de capital de riesgo, asuntos de derecho societario, cumplimiento corporativo y contratos empresariales. Su formación en

Hamburgo, Madrid y Monterrey, así como sus varios años de experiencia en empresas de TI, finanzas y logística, lo convierten en el contacto ideal para mandatos germano-latinoamericanos.

**Felix Felleisen**, Socio en Deloitte Legal desde 2006, asesora a clientes alemanes e internacionales en transacciones de M&A y reestructuraciones transfronterizas complejas, así como en asuntos de derecho corporativo, comercial y societario. Frecuentemente actúa como socio líder de equipos de asesoría internacional multidisciplinarios. Felix Felleisen habla con fluidez holandés, inglés y español y aparece regularmente en los manuales JUVE como abogado frecuentemente recomendado para derecho societario y M&A – descrito entre otras cosas como "pragmático y orientado a soluciones, pero con un toque legal fino" y "excelente abogado de M&A".

# ¿Por Qué Actuar Ahora?

El período entre la firma y la ratificación completa del Acuerdo ofrece a las empresas una ventana estratégica:

- **Asegurar las ventajas de ser pionero:** Quienes construyan asociaciones y creen estructuras ahora estarán inmediatamente capacitados para actuar cuando el acuerdo entre en plena vigencia
- **Utilizar beneficios inmediatos:** Partes del acuerdo entran en vigor inmediatamente – quienes estén preparados pueden utilizarlas sin demora
- **Gestionar la complejidad:** Los arreglos de transición y la eliminación gradual de aranceles son complejos ; por ello, es fundamental planificar con antelación para evitar errores
- **Fortalecer la posición competitiva:** Mientras otros esperan, usted ya puede posicionarse
- **Minimizar riesgos:** La preparación exhaustiva reduce riesgos legales y operativos

# Alemania y América Latina: Una Asociación Natural

Alemania y los mercados latinoamericanos se complementan a la perfección: la tecnología, la calidad y la ingeniería alemanas encuentran en América Latina mercados de crecimiento dinámico con poblaciones jóvenes y una creciente prosperidad. Al mismo tiempo, América Latina ofrece acceso a materias primas críticas y productos agrícolas que Europa necesita.

España juega un papel especial como puente entre Europa y América Latina, tanto históricamente, como cultural y económicamente. Muchas empresas españolas ya cuentan con una exitosa presencia en América Latina y pueden servir como modelos a seguir.

Con nuestro Spanish/LATAM Desk, conectamos estos mundos. Entendemos los requisitos legales, hablamos los idiomas y conocemos las particularidades culturales – en ambos lados del Atlántico.

## Conclusión: Aprovechar una Oportunidad Histórica

El acuerdo de libre comercio Mercosur-UE es mucho más que un tratado comercial: supone un cambio de paradigma en las relaciones económicas transatlánticas. Las empresas alemanas tienen ahora la oportunidad de acceder a mercados con más de 260 millones de personas en los cuatro Estados del Mercosur. Para las empresas latinoamericanas, el acceso al mercado único europeo se facilita significativamente.

La firma del Acuerdo, prevista para el 17 de enero de 2026 en Asunción supone un paso decisivo. Las empresas que planifiquen estratégicamente ahora y establezcan el rumbo correcto pueden asegurar ventajas competitivas considerables – particularmente si aprovechan las disposiciones que entran en vigor inmediatamente.

## **Desarrollemos juntos sus oportunidades en esta nueva área económica.**

Ya sea que usted sea un empresario alemán que desee expandirse a la región del Mercosur, que quiera fortalecer su presencia actual, o sea una empresario latinoamericano que busque ingresar al mercado alemán y europeo – le apoyamos con experiencia legal, conocimiento lo-cal y una sólida red internacional.

## **Contáctenos – esperamos el diálogo con usted.**

### **Felix Felleisen**

Felix Felleisen  
Rechtsanwalt | Partner | Corporate/M&A  
Deloitte Legal Rechtsanwaltsgesellschaft mbH  
Phone: +49 211 8772 2553 | Mobile: +49 172 8669732  
ffelleisen@deloitte.de | [www.deloitte.com/de](http://www.deloitte.com/de) | [www.deloittelegal.de](http://www.deloittelegal.de)

### **Pedro Vera Martínez**

Pedro Vera Martínez, LL.M., MLB (Bucerius)  
Rechtsanwalt | Abogado (ES, MX) | Senior Associate | Corporate/M&A  
Deloitte Legal Rechtsanwaltsgesellschaft mbH  
Phone: +49 40 3785 3838 | Mobile: +49 151 12684437  
pveramartinez@deloitte.de | [www.deloitte.com/de](http://www.deloitte.com/de) | [www.deloittelegal.de](http://www.deloittelegal.de)

## **Acerca de nuestro Spanish/LATAM Desk**

Nuestro Spanish/LATAM Desk conecta empresas alemanas con los mercados de España y América Latina. Con oficinas en Alemania (Berlín, Düsseldorf, Fráncfort, Hamburgo, Hannover, Colonia, Mannheim, Múnich y Stuttgart), España y casi todos los países latinoamericanos – incluyendo los cuatro Estados del Mercosur – le ofrecemos asesoría legal y fiscal integral desde una única fuente: en su idioma y con amplio conocimiento de las particularidades locales.

Nuestros servicios de asesoría están dirigidos a empresas de todos los tamaños, especialmente a las medianas y familiares, que son fundamentales para la solidez económica de nuestros países y cuyo desarrollo buscamos impulsar.

# Deloitte. Legal

"Deloitte Legal" means the legal practices of Deloitte Touche Tohmatsu Limited member firm affiliates that provide legal services. For legal and regulatory reasons, not all member firms provide legal services.

Deloitte refers to one or more of Deloitte Touche Tohmatsu Limited (DTTL), its global network of member firms, and their related entities (collectively, the "Deloitte organization"). DTTL (also referred to as "Deloitte Global") and each of its member firms and related entities are legally separate and independent entities, which cannot obligate or bind each other in respect of third parties. DTTL and each DTTL member firm and related entity is liable only for its own acts and omissions, and not those of each other. DTTL does not provide services to clients. Please see [www.deloitte.com/de/UeberUns](http://www.deloitte.com/de/UeberUns) to learn more.

Deloitte provides industry-leading audit and assurance, tax and legal, consulting, financial advisory, and risk advisory services to nearly 90% of the Fortune Global 500® and thousands of private companies. Legal advisory services in Germany are provided by Deloitte Legal. Our people deliver measurable and lasting results that help reinforce public trust in capital markets, enable clients to transform and thrive, and lead the way toward a stronger economy, a more equitable society and a sustainable world. Building on its 175-plus year history, Deloitte spans more than 150 countries and territories. Learn how Deloitte's approximately 460,000 people worldwide make an impact that matters at [www.deloitte.com/de](http://www.deloitte.com/de).

This communication contains general information only, and none of Deloitte GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft or Deloitte Touche Tohmatsu Limited ("DTTL"), its global network of member firms or their related entities (collectively, the "Deloitte organization") is, by means of this communication, rendering professional advice or services. Before making any decision or taking any action that may affect your finances or your business, you should consult a qualified professional adviser.

No representations, warranties or undertakings (express or implied) are given as to the accuracy or completeness of the information in this communication, and none of DTTL, its member firms, related entities, employees or agents shall be liable or responsible for any loss or damage whatsoever arising directly or indirectly in connection with any person relying on this communication. DTTL and each of its member firms, and their related entities, are legally separate and independent entities.